

東建パブリニュース

平成28年7月27日

経営管理本部 広報IR室

《このニュースは、当社に関連する記事が掲載された新聞・雑誌等の情報を逐次、速報するものです。》

掲載

平成28年7月23日 読売新聞 P. 8

●当社に関する記事の掲載がありましたので、以下の通りご報告いたします。

「リーマン・ショック後は、財務体質の強化に取り組んできた。これからは出店に力を入れていく」と攻めの戦略にかじを切った。

アパートなどの建築を受注し、入居の仲介や物件の管理まで一貫した業務で成長。

2008年のリーマン・ショック前までは年30〜40店のペースで営業所を増やしていた。

ひと
Man



東建
コーポレーション 左右田稔社長兼会長 68

出店強化で都市部に攻勢

攻めの第一歩は都市部だ。「郊外は強いが、都市部では市場競争力が劣っている」といい、17年4月期に13店を出店する。

今後3年間で県庁所在地などにある75店舗を立地の良い場所に移転、拡充し、営業力を強化する。

年内には名古屋市中区の所有地に28階建ての高級賃貸マンションを着工、新たな事業にも乗り出す。「少子化でも都市部には人が集まる」といい、需要が活発な名古屋市中心部で攻勢をかける狙いだ。

(西村公秀)

▲平成28年7月23日 読売新聞 P. 8

以上